



Die ASE GmbH in Bruchsal entwickelt, produziert und installiert Digitalisierungs-, Datenanalytik- und Überwachungsanlagen zur Automatisierung des Zug- und Kraftfahrzeugverkehrs, insbesondere im kombinierten Verkehr in Häfen, Bahnhöfen und Logistikzentren mit Fokus auf den Europäischen Markt („Logistik 4.0“).

Unsere langjährige Erfahrung in der intelligenten Bildverarbeitung findet ebenso in der Projektierung von Videoüberwachungssystemen für die Prozess- und Anlagentechnik Anwendung und ist branchenübergreifend einsetzbar.

Mehr Infos unter:
www.ase-gmbh.eu

Interessiert?

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben zum frühesten Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung per E-Mail an:
bewerbung@ase-gmbh.eu

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen.

ASE GmbH
Lußhardtstraße 6
D-76646 Bruchsal
Tel.: +49 /7251/ 93259-0

Zur Verstärkung unserer Vertriebsaktivitäten suchen wir zum nächstmöglichen Termin den

Erfahrenen Vertriebsingenieur / Sales Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Intensivierung der Geschäftsbeziehung zu bestehenden Kunden und Gewinnung von Neukunden im Bereich DACH, verbunden mit regelmäßiger Reisetätigkeit
- Technische Beratung sowie pro-aktiver Verkauf unserer Produkte
- Bearbeitung von Anfragen, Ausarbeitung und Nachverfolgung von Angeboten und Aufträgen
- Vertriebliche Steuerung von komplexen Projekten als Schnittstelle zum Kunden und zum internen Projektmanagement
- Marktanalyse und kontinuierliche Wettbewerbsbeobachtung
- Unterstützung beim weiteren Aufbau der Vertriebsaktivitäten im europäischen Ausland

Ihr Profil:

- Sie haben mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb bzw. in vertriebsnahen Funktionen im Projektvertrieb für Investitionsgüter, idealerweise mit Schwerpunkt Verkehr/Logistik
- Sie besitzen eine hohe Vertriebsaffinität und haben Erfahrung in der Akquise von komplexen Projekten, gepaart mit hohem Durchsetzungs- und Durchhaltevermögen
- Sie haben ein hohes Maß an Kunden- und Serviceorientierung
- Sie verfügen über eine abgeschlossene technische Ausbildung oder Studium idealerweise der Fachrichtung Elektrotechnik, Optotechnik/Bildverarbeitung und/oder IT-Hintergrund
- Sie sind Teamplayer und zeichnen sich durch eine ausgeprägte Hands-On-Mentalität aus
- Hohe Eigenmotivation, eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick sind Ihre Stärken
- Sichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit MS Office (Word, Excel, Powerpoint)

Wir bieten:

- Einen interessanten und abwechslungsreichen Arbeitsplatz im Innovationsumfeld Digitalisierung/Logistik 4.0
- Mitwirkung am Aufbau einer erfolgreichen Vertriebsstruktur und Zusammenarbeit mit Großkunden
- Hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten in einem engagierten Team und leistungsgerechte Bezahlung
- Flache Organisationsstruktur
- Firmenfahrzeug